

# gateway



## Gegründet für Gründer

### gateNEWS

Das gate im neuen Jahrzehnt: Nachrichten aus einem modernen und zukunftsorientierten Gründerzentrum

### gateSTORY

Das gateEXPERTEN-Team: Was Gründer sich wirklich wünschen und das gate tatsächlich alles bietet

### gatePEOPLE

Das gate berichtet: Ein ausgezeichnetes Unternehmen, das ausgezeichnet wurde



Liebe Leserin,  
lieber Leser,

als Betreiber und Verantwortlicher für ein Technologie- und Gründerzentrum verstehe ich mich ebenso wenig als Verwalter einer

Gewerbeimmobilie als dass ich das Zentrum auch nicht als Vermietungsobjekt sehe. Vielmehr stehen der Erfolg der Unternehmen und die damit einhergehende wirtschaftliche Entwicklung der Region im Mittelpunkt. Neben Büroflächen können im gate vorrangig Infrastruktur und Erfolgsgaranten gemietet werden.

Die Mietmöglichkeit eines warmen Büros mit starkem Internet-Backbone ist für mich eine Selbstverständlichkeit. Viel wichtiger halte ich die strategische Lage des gate in unmittelbarer Nachbarschaft zur Technischen Universität München, zu der die besten Kontakte bestehen. Auch ein Postservice, der alle ausgehenden Briefe zum Postamt bringt, gehört für mich einfach dazu und stellt keine Abgrenzung zur Immobilienverwaltung dar. Vielmehr ist eine strukturierte Kompetenz von Menschen für die Geschäftsentwicklung der Unternehmen die Herausforderung. Auch sind es nicht Serviceleistungen wie die Möglichkeit der Anmietung eines Besprechungsraumes für zwei Stunden, die den Unterschied machen, sondern die informativen und fachrelevanten Veranstaltungen, die wir darin stattfinden lassen.

Oft werde ich nach den Erfolgsfaktoren des gate gefragt. Die Antwort ist vielschichtig und einfach zugleich. Sie, die Menschen, die mit dem gate zu tun haben, die darin arbeiten, die dafür arbeiten und die sich dafür interessieren, bringen den Erfolg.

Damit Sie regelmäßig wissen, was uns bewegt und was wir planen, geben wir Ihnen das gateWAY bewusst in die Hand. Halten Sie Kontakt zu uns, sagen Sie uns, was Sie bewegt und was Sie von uns erwarten.

Viel Spaß beim Lesen

Ihr Dr. Franz Glatz

## gateEVENTS

### Veranstaltung des gate – Garching Technologie- und Gründerzentrum

<b>17.03.2010</b>	Gründerabend – „IT-Fachmedien im Spannungsfeld zwischen Journalismus und PR“
<b>21.04.2010</b>	Gründerabend – Thema noch offen
<b>28.04.2010</b>	Workshop: „Punktgenau Texten“ mit Elke Opitz
<b>19.05.2010</b>	Gründerabend – IT-Innovationen im Servicebereich <b>Weitere Informationen unter <a href="http://www.gategarching.com">www.gategarching.com</a></b>

### Veranstaltung in Zusammenarbeit mit BICCNET – Bavarian Information and Communication Technology Cluster

<b>22.02.2010</b>	Roundtable mobile Anwendungen
<b>25.02.2010</b>	BICC Open Labs TUM
<b>April 2010</b>	BICCTalk GreenIT
<b>23.04.2010</b>	Innovation Forum Embedded Systems 2010, München <b>Weitere Informationen unter <a href="http://www.bicc-net.de">www.bicc-net.de</a></b>

### Veranstaltung in Zusammenarbeit mit Münchner Unternehmer Kreis IT (MUK)

<b>26.03.2010</b>	IT Koop 2010 – 3. Kooperationstag für Unternehmer unter dem Motto: „Zusammen stärker“, IHK in Feldkirchen-Westerham. <b>Weitere Informationen unter <a href="http://www.muk-it.com">www.muk-it.com</a></b>
-------------------	---

### b-neun Media & Technology Center

Das b-neunJAM ist ein Netzwerkfrühstück im Unterföhringer Gründerzentrum für Medienunternehmer. Die Teilnehmer lernen neueste Technologietrends ebenso kennen, wie Strategien von Medienkonzernen oder fachsimpeln, networken und frühstücken ganz einfach. Hier gibt es die Gelegenheit, Gründer und Etablierte, Technologen und Kreative zu treffen.

<b>10.02.2010</b>	b-neun jam
<b>10.03.2010</b>	b-neun jam
<b>14.04.2010</b>	b-neun jam
<b>12.05.2010</b>	b-neun jam <b>Weitere Informationen unter <a href="http://www.b-neun.com">www.b-neun.com</a></b>

## Staubsauger, Entsorgung & Co.

Die Firmen in der Lichtenbergstraße 8 schätzen ihr Zentrumsmanagement wirklich. Und ihr Vertrauen in den Leistungskatalog des gate ist grenzenlos – ein Beweis:

**Mieter: Frau Keller, wann saugen Sie eigentlich mal in meinem Büro?**

Anette Keller: Ich werde ihr Büro gar nicht saugen. Ich kann Ihnen aber gerne einen Staubsauger leihen oder eine Telefonnummer geben, unter der Sie die Reinigung in Auftrag geben können.

**Mieter: Und der Müll in meinem Büro? Wann leeren Sie den?**

Anette Keller: Ich werde auch ihren Mülleimer nicht leeren. Der Abfallraum ist im Hofgebäude gegenüber. Sie müssen Ihren Mülleimer leider selbst leeren. Und der Mieter? Er ist davon getrottet. So richtig schien er die ablehnenden Bescheide nicht verstehen zu wollen – wo das Team des gate doch sonst (fast) alles möglich macht.



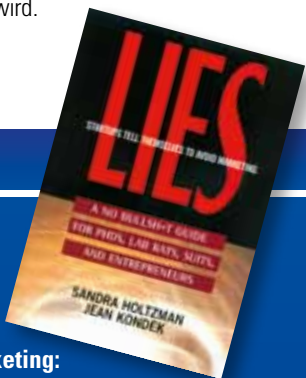
## Europäische Zertifizierung für das gate

Das European Business Innovation Centre Network (BIC) in Brüssel hat das gate Garching in seine ausgesuchten Mitglieder-Reihen aufgenommen. Ende des vergangenen Jahres hat die Organisation dem Gründerzentrum in der Lichtenbergstraße das Zertifikat „European Community Business & Innovation Centre“ verliehen. Damit genügt das gate den hohen Qualitätsrichtlinien, die ihr Hauptaugenmerk auf die Coachingleistungen und Wirkung

in das überregionale Wirtschaftsgeschehen richten. Als Mitglied im European BIC Network, der führenden Vereinigung in Brüssel, die paneuropäische Technologie- und Gründerzentren seit 1984 vernetzt, ist das gate in die höchste Liga aufgestiegen. Über 200 Zentren (B.I.C.s) unter ihnen so angesehene wie Sophia-Antipolis Innovation Campus, Frankreich, stehen auf der Mitgliederliste und promoten Innovation und Entrepreneurship. Die zertifizierten Centren unterstützen bei Innovation, treiben die Gründung von jungen Firmen voran und vermitteln Kontakte für eine Internationalisierung der Unternehmen. Diese Kontakte in alle europäischen Hochtechnologiezentren und -branchen werden vom gate Garching sorgfältig gepflegt. Für die Unternehmen im gate bedeutet das: Wertvolle internationale Kontakte können hergestellt werden.

## Beste Noten für das gate

Die jüngste, hausinterne Mieter-Umfrage hat es an den Tag gebracht: Das Zentrumsmanagement, Herr Dr. Glatz und der Empfang, bestehend aus Irmgard Döring, Andrea Flachmann und Anette Keller, leisten erstklassige Arbeit. Mit Noten von durchschnittlich 1,6 und 1,4 wurden sie von den gate-Mietern bewertet. Weniger gut schnitt hingegen das Bistro ab, dem lediglich eine schwache 3 (Durchschnittswert 3,4) attestiert wurde. Da kommt die Eröffnung des Bistros Anfang Februar unter der neuen Leitung von Herrn Hartmut Gärtner genau zum richtigen Zeitpunkt. Geschäftsführer Glatz, der allen Mieter für die rege Teilnahme an der Umfrage dankt, ist überzeugt, dass bei der nächsten Befragung auch das Bistro wieder gut abschneiden wird.



### Buchtipps

#### LIES – Start-Ups Tell Themselves to Avoid Marketing:

A No Bullsh\*t Guide for PhDs, Lab Rats, Suits and Entrepreneurs, Taschenbuch von Sandra Holtzman und Jean Kondek, Select Books, Preis ca. 12 Euro.

Man muss kein Genie sein, um den Wert eines gut durchdachten Marketingprogramms zu verstehen. Aber eine Nische im Markt herauszufieseln, kann eine entmutigende Aufgabe sein. Dieses Buch führt den Leser durch Fallgruben und Anfechtungen für ein erfolgreiches Start-up oder einer erfolgreichen Produkteinführung.

## Auch Fußball ist unser Leben

Ballack & Co. fiebern der Weltmeisterschaft in Südafrika entgegen, die im gate ansässigen Firmen dem Fußball-WM-Tippspiel, das im Intranet angeboten wird. Nach dem großen Erfolg anlässlich der EM vor zwei Jahren, kann Geschäftsführer Dr. Franz Glatz auch heuer attraktive Preise ausloben. **Sein Tipp: unbedingt mitmachen!**



## Das gate zum Schmunzeln

Der Ton macht bekanntlich die Musik. Und der im gate ist nicht nur von Respekt und Freundlichkeit, sondern auch von einer nicht zu überhörenden Fröhlichkeit geprägt. Deutlich wird dieses u. a. auch an der internen Mail-Kommunikation:

**Mail:** Einer unserer orangefarbenen Stühle (stehen vor dem Eingang) befindet sich auf der Flucht. Wer ihn gesehen, bzw. „ausgeliehen“ hat, möge ihn doch bitte zurück bringen. Die anderen vermissen ihn – sind doch Herdenstühle.

**Antwort 1:** Ich glaub, ich hab ihn an der Autobahnauffahrt im Gebüsch mit einem blauen Stuhl händchenhaltend zusammen gesehen... Wollte nicht stören. Wenn du mich fragst, keine hübsche Wahl... Schau morgen bei der Herfahrt noch einmal, vielleicht sind die dann schon fertig...

**Antwort 2:** Über Ihre witzige Ausdrucksweise amüsiere ich mich immer köstlich. Bitte weiter so!!! :-)

PS: habe leider keinen Stuhl auf der Flucht gesehen.

**Antwort 3:** Spiegel hin & gut is. Funktioniert bei Sittichen auch :)

**Fazit:** Offensichtlich konnte der blaue Stuhl den hohen Ansprüchen des gate-orangenen nicht gerecht werden. Eines Morgens war der orangefarbene plötzlich wieder da. Unbemerkt hatte er sich zu seiner Herde gesellt.

# Das gate**EXPERTEN**-Team


Beratung ist wichtig und gefragt. Doch gerade Gründer verzichten häufig auf die Unterstützung durch Experten. Die Gründe: Eine Mischung aus Unwissenheit, Überschätzung der eigenen Fähigkeiten und Kräfte sowie einer ausgeprägten Furcht vor entstehenden Kosten. Das gate hat darauf reagiert.

**W**achstumsorientierte Technologie-Unternehmen scheitern selten an einer unzureichend entwickelten oder gar nicht funktionierenden Technologie, sondern meistens aufgrund von Managementfehlern. So jedenfalls lautet das vernichtende Urteil vieler Unternehmensberater. Bei genauerem Hinsehen jedoch wird deutlich, dass es nicht zwingend Fehlentscheidungen des Managements hinsichtlich einer ausgefeilten Strategie sind, die falsch eingeschätzt oder vernachlässigt werden. Vielmehr sind es oft grundlegende Dinge, die für das Fortkommen eines Unternehmens wichtig sind, die aber nur unzureichend und halbherzig beachtet werden. Hierzu zählen: Marktkenntnisse, Abgrenzung zum Wettbewerb, Vertriebsstrategien, Pressearbeit, Vertragsgestaltungen bis hin zur Finanzierung. Dabei werden oftmals die eigenen Schwächen gar nicht erkannt. Der Unternehmer wiegt sich in Sicherheit und arbeitet nach dem bekannten Prinzip der Selbstständigen: „selbst“ und „ständig“.

Viele Gründerzentren bieten daher den Firmen ein „weitreichendes Netzwerk an Partnern“ an. Das gate Garching will jedoch mehr: Ein „EXPERTEN-Team“, das sich nicht nur durch Bereitschaft und Kompetenz auszeichnet, sondern im wahrsten Sinne des Wortes „greifbar“ ist. Dr. Franz Glatz, Geschäftsführer des gate Garching, ist überzeugt: „In einer immer anonymen, virtuellen Welt kann der Kontakt zu Personen, die man persönlich kennt und auf deren Unterstützung man sich verlassen kann, erfolgsentscheidend sein.“

Für das Engagement und die Qualität der Mitglieder des EXPERTEN-Teams kann das gate bürgen. Alle Berufenen haben sich durch eine langjährige Zusammenarbeit, als Referenten der inzwischen legendären Gründerabende oder als Leiter von anspruchsvollen und hochgelobten Workshops qualifiziert.

Der bewusst gegangene offline-Weg soll Unternehmen im gate das bestmögliche Umfeld für den Geschäftserfolg bieten. Viele Studien und auch eine kürzlich abgeschlossene interne Umfrage haben ergeben, wo die Unternehmen einen besonderen Bedarf sehen. Die Zusammensetzung des EXPERTEN-Teams ist also keinesfalls dem Zufall überlassen worden, sondern eine direkte Reaktion auf die Wünsche der im gate ansässigen Unternehmen. Bei der zukünftigen Vorgehensweise wurde auf eine möglichst unkomplizierte Durchführung geachtet. In einem Gespräch mit dem Coach oder Geschäftsführer des gate wird der Bedarf erörtert und die im Einzelfall nötigen Maßnahmen vereinbart.

Durch ein Gutscheinsystem sind die meisten Leistungen vor allem für gate Unternehmen kostenlos. Aber auch eine langfristige Begleitung einzelner Unternehmen ist angedacht und individuell vereinbar. Dass im Bedarfsfall die Mitglieder des EXPERTEN-Teams auch für Externe zur Verfügung stehen, tut der engen Bindung zum gate keinen Abbruch. Denn wer weiß: Vielleicht ist der heute noch „Fremde“ schon bald ein Mieter im gate. 

Das gateEXPERTEN-Team erreichen Sie unter [www.gategarching.com/beratung](http://www.gategarching.com/beratung)



## gateEXPERTE für gewerblichen Rechtsschutz: Dr. Markus Bahmann

Dr. Markus Bahmann studierte an der Ludwig-Maximilians-Universität München Rechtswissenschaften. Seit Mai 2006 ist Dr. Bahmann Partner bei avocado rechtsanwälte. Dr. Bahmann berät national und international aufgestellte Unternehmen in allen Bereichen des gewerblichen Rechtsschutzes. Das Hauptaugenmerk liegt dabei auf der Anmeldeseite und der Verwaltung sämtlicher gewerblicher Schutzrechte. Nicht nur nicht-technische Schutzrechte (Marken, Geschmacksmuster), sondern auch technische Schutzrechtsanmeldungen (Patente, Gebrauchsmuster) werden von ihm auf nationaler (DPMA) und internationaler Ebene (Europäisches Patentamt und PCT-Verfahren) betreut. Beratungsschwerpunkt von Dr. Bahmann ist ferner die Strategieberatung von Unternehmen in allen Anmeldeverfahren zur Erlangung eines weltweiten Schutzes ihres geistigen Eigentums.



### gateEXPERTE für Finanzierung: Markus Czerner

Deutschlands Rohstoff sind seine Ingenieure und Wissenschaftler. Aber oft mangelt es am richtigen Zugang zum Kapital, um daraus Wachstum und Arbeitsplätze zu schaffen. Um diese Lücke zu schließen, trainiert Markus Czerner Unternehmer im Umgang mit Investoren. Selbst Ingenieur der Elektrotechnik, hat er früh die Seiten gewechselt und war in Berlin, München und Zürich tätig. Heute trainiert er als selbstständiger Investmentcoach Unternehmer u. a. an Forschungseinrichtungen und in Gründerzentren. Zudem ist er beim High-Tech-Gründerfonds als Coach akkreditiert und für Förderprogramme der KfW zugelassen. Weiterhin hat Czerner eine Ausbildung zum zertifizierten „Restrukturierungs-Manager“ absolviert. Im Sommersemester 2010 wird er am Management-Institut der Georg-Simon-Ohm Hochschule als Dozent für das Fachgebiet „Krisenmanagement mit Finanzinvestoren“ tätig sein.



### gateEXPERTE für Vertrieb: Peter Brandl

Seit über 20 Jahren arbeitet Peter Brandl in leitenden Positionen in Funktionen wie Vertrieb, Marketing und Services in der ITK-Industrie. Er hat umfangreiche Erfahrungen in Vertrieb und Marketing von erklärungsbedürftigen Produkten und Lösungen, sowohl in nationalen als auch in internationalen Märkten. 2002 machte er sich mit dem Beratungsunternehmen SALES.CONSULT selbstständig und hilft bei der Entwicklung der Unternehmensstrategie und der vertrieblichen Umsetzung. Als freiberuflicher Berater und Coach arbeitet Brandl mit der IHK Oberbayern und dem Institut für Freie Berufe (IFB) zusammen. Als Trainer hält er bei der IHK-Akademie und der Hanns-Seidel-Stiftung Seminare für mittelständische Unternehmen.



### gateEXPERTE für Presse: Elke Opitz

Sie ist Journalistin aus Leidenschaft und seit 30 Jahren im Verlagswesen tätig. Nach einem Jahrzehnt in fester Anstellung, u. a. bei den Verlagen Axel Springer und Burda in München, eröffnete Elke Opitz 1990 am Ammersee unter dem Namen E.O.PRESS ihr eigenes Pressebüro. Als Chefredakteurin von Special-Interest-Titeln und Autorin (u. a. bei Springer, G+J, Burda und Bauer) übernahm sie zudem die Presse- und Öffentlichkeitsarbeit für Global Player (u. a. im Pharma-Konzern Pfizer und im Bio-Tech-Unternehmen Serono) und gab Gastvorlesungen an der FH Weihenstephan. 2005 gründete sie die PR-Akademie Süddeutschland. Heute berät Opitz vor allem kleine Firmen sowie Gründer und veranstaltet erfolgreich Workshops rund um das Thema Medienarbeit. Aus ihrer Wahl-Heimat Canada brachte sie kreative, ungewöhnliche Marketing-Konzepte mit.

### gateEXPERTE für IT-Recht: Dr. Thomas Stögmüller

Dr. Thomas Stögmüller studierte und promovierte in München und an der University of California in Berkeley. Er war wissenschaftlicher Mitarbeiter am Max-Planck-Institut für ausländisches und internationales Patent-, Urheber- und Wettbewerbsrecht (US-Referat) und Jurist im Telekommunikationsreferat des Bayerischen Staatsministeriums für Wirtschaft, Verkehr und Technologie. Er war in mehreren namhaften Kanzleien in Frankfurt und München tätig, bevor er sich 2006 der auf Technologierecht spezialisierten Kanzlei teclegal Habel Rechtsanwälte als Partner anschloss. Dr. Thomas Stögmüller berät deutsche und internationale Unternehmen insbesondere in den Bereichen IT-, E-Commerce- und Telekommunikationsrecht sowie gewerblicher Rechtsschutz, Kartellrecht und Produkthaftungsrecht. Der Schwerpunkt liegt auf der Gestaltung und Verhandlung von Verträgen und der rechtlichen Prüfung und Betreuung von Geschäftsmodellen und Marketingaktionen. Hierzu zählen neben der Gründung einer GmbH oder einer deutschen Zweigniederlassung, sowie der Gewerbeanmeldung, die Erstellung von Allgemeinen Geschäftsbedingungen, Lizenz- und Vertriebsverträgen sowie Arbeitsverträgen. Von Bedeutung ist insbesondere der Schutz von Erfindungen und Know-how. Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Gestaltung des Vertriebs von Produkten oder Dienstleistungen, z. B. über Vertragshändler, Handelsvertreter oder im Direktvertrieb über das Internet.



### gateEXPERTE für operative Produkteinführung: Jochen Trinks

Mit seiner Unternehmer-Beratung „Kompetenz 4 Praxis“ unterstützt Jochen Trinks Unternehmen dabei, ihre Möglichkeiten im Markt und in der operativen und strategischen Unternehmensführung weiter auszuschöpfen. Beruflicher Hintergrund: Dipl.-Ing. Elektrotechnik und Wirtschafts-Ing. grad. Langjährige internationale operative Erfahrungen als Senior Manager für Vertrieb, Marketing, Controlling, Projektmanagement, Technik, Kundendienst. (u. a. Nixdorf Computer, Otto Versand, Intel). Seit 2002 ist er für die Bayerische Software-Initiative und für verschiedene Gründerzentren mit den Schwerpunkten Produktentwicklung und Preisfindung tätig.



# Ausgezeichnete Firma wird ausgezeichnet

FluidDyna steht für Dienstleistungen im Bereich Forschung und Entwicklung für die internationale Krafffahrzeug- und Luftfahrtindustrie sowie in der Anlagen- und Verfahrenstechnik. Doch die erfolgreiche Firma gewinnt auch andernorts.

**D**a staunt der Fachmann und der Laie wundert sich! Ein Technologie-Unternehmen aus dem gate punktet auf völlig fremden Terrain. So geschehen beim Media Award 2009 im Künstlerhaus Andreas-Stadel in Regensburg. Der seit 2002 alljährlich von HOCHSPRUNG, dem Hochschulprogramm für Unternehmensgründungen ausgeschriebenen Preis, will Gründer für die Bedeutung einer professionellen Unternehmenskommunikation sensibilisieren und zeichnet Beispiele einer besonders gelungenen Medienarbeit aus.

Eine sichere Sache für Unternehmen aus der Kommunikations- und Marketingbranche möchte man meinen, und die Bezeichnung „Exot“ für das gate-Unternehmen FluidDyna GmbH ist in diesem Zusammenhang sicher nicht abschätzig zu verstehen. Umso grandioser der Erfolg! Das Unternehmen, dessen Kernkompetenzen die Strömungsmechanik (Computational Fluid Dynamics) und das High-Performance Computing darstellen, konnte sich einen Podestplatz sichern. Platz 3 für das Unternehmen aus dem Technologie- und Gründerzentrum in Garching.

Die Prämierung beim Media Award wurde aufgrund des Kommunikationskonzepts für den seit Dezember 2008 von der FluidDyna GmbH etablierten Geschäftsbereich High-Performance-Computer (HPC) vorgenommen. High-Performance-Computer sind ein Grundstein der modernen Forschung. Wer in Naturwissenschaften, Wirtschaft oder technischen Disziplinen komplexe Vorgänge simulieren will, ist auf



Claus Mayer, Dr. Thomas Indinger, Sonja Pusch

Computer mit höchster Rechenleistung angewiesen. Dafür entwickelte NVIDIA die CUDA™-Technologie, die die Leistung des Grafikprozessors freisetzt, um anspruchsvollste Berechnungen durchzuführen. Dr.-Ing. Thomas Indinger, Unternehmensgründer der FluidDyna, ist davon überzeugt, dass dem Einsatz von Grafikprozessoren (GPU) in Wissenschaft und Forschung die Zukunft gehören wird:

„Es hat sich gezeigt, dass Grafikprozessoren aufgrund ihrer massiv-parallelen Architektur berechnungsintensive Aufgaben um ein Vielfaches schneller erledigen können, als herkömmliche Hauptprozessoren. Gerade in Bereichen, in denen daten- und rechenintensive Grundlagenforschung betrieben wird, sehen wir deshalb große Chancen für eine zunehmende Verbreitung von GPU-Lösungen.“

Überzeugt wurde die Jury des Media Awards unter anderem mit der Teilnahme der FluidDyna GmbH auf dem NVIDIA Tesla Personal Supercomputer Showcase Event im Dezember 2008 in London. Hier konnte die neue Workstation erstmals einer breiten Öffentlichkeit aus Vertretern wissenschaftlicher Einrichtungen Europas und Spezialisten vorgestellt werden. Des Weiteren konnte das Garching Unternehmen in Kooperation mit NVIDIA im Februar 2009 einen Workshop im Leibniz-Rechenzentrum (LRZ) der Bayerischen Akademie der Wissenschaften veranstalten, wofür unter anderem NVIDIAs Chief Scientist, Prof. Bill Dally gewonnen werden konnte. Weitere nationale und internationale Auftritte beeindruckten die Jury. Doch damit nicht genug. Im Rahmen eines von Eugen Riegel (HPC Scientist bei der FluidDyna GmbH) bearbeiteten Projekts, fand auch ein Interview des Bayerischen Rundfunks statt, an dem neben Riegel auch Geschäftsführer Dr. Thomas Indinger vertreten war. Das Interview wurde auf den Radiostationen Bayern2 und Bayern5 ausgestrahlt und zusätzlich als Podcast der Öffentlichkeit zur Verfügung gestellt.

Kurzum: Ein gate-Unternehmen, dem man nur gratulieren kann. 

Weitere Informationen finden Sie unter [www.gategarching.com/mieter](http://www.gategarching.com/mieter)

**FluidDyna**  
FLUIDDYNAMIK ENGINEERING BASED IN MUNICH

# Was Banker wollen und Gründer wissen müssen

Stellen Sie sich vor, Kapital ist ausreichend, vorhanden aber niemand will es Ihnen geben. gateWAY erklärt, warum Unternehmensgründer bei Finanzierungsgesprächen oft scheitern.

Viele Unternehmer, ganz gleich wie jung oder alt die Firma ist, klagen über Schwierigkeiten bei der Finanzierung ihrer Vorhaben. Da wird von risikoscheuen Bankern berichtet, oder von Venture Capitalisten, die erst eine Beteiligung eingehen wollen, wenn bereits ein zweistelliger Millionenumsatz vorhanden ist. Die Risikoteilung durch ein frühes Investment findet laut Aussage der Unternehmer kaum statt.

Befragt man jedoch die Firmenkundenbetreuer der Banken oder Investmentmanagern der Beteiligungsgesellschaften, bietet sich ein komplett anderes Bild. „Vielen fehlt einfach das grundlegende Konzept, wie Geld verdient wird“, erklärt ein Insider oder wie im DIHK-Gründerreport 2009 zu lesen ist „...Gründer begeben sich häufig mangelhaft vorbereitet in das Abenteuer Selbständigkeit – bei der derzeitigen Finanzierungssituation eine schwere Hypothek. Fast 40 Prozent der Gründer können ihre Geschäftsidee nicht klar beschreiben“, so die IHK-Erfahrungen.


Verstehen sich die beiden Seiten nicht, fehlt es an einer gemeinsamen Sprache oder am Verständnis? Halten die Banken nach den schlechten Erfahrungen der Vergangenheit das Geld lieber fest, statt es zur Verfügung zu stellen? Wie ticken VCs eigentlich? Viele Fragen tun sich bei denen auf, die auf der Suche nach einer Finanzierung sind.

Tatsache ist: Nicht alle Finanzquellen sind für die jeweilige Geschäftsidee gleich geeignet. Mehr noch; der Unternehmer muss sich auch die Fragen stellen „Warum genau benötige ich das Geld?“, „Wofür will ich die Mittel im Detail verwenden?“ Auf



Workshop Investor Readiness mit Peter Hiscocks

der anderen Seite muss der Unternehmer wissen, unter welchen Bedingungen er Kapital überhaupt erhalten kann. Es folgt die Entscheidung, welche Finanzierungsquelle die richtige ist und anschließend die punktgenaue Vorbereitung auf das Gespräch mit dem Kapitalgeber, sowie die perfekte Präsentation der Geschäftsidee. Klingt aufwendig und ist es in weiten Teilen auch. Aus diesen Gründen hat der renommierte Peter Hiscocks, Leiter des Entrepreneurshipcenters der University of Cambridge, einen Kurs unter dem Titel „Investor Readiness“ entwickelt. Innerhalb von zwei Tagen werden alle Fragen zum Thema Finanzierung eingehend behandelt und beantwortet. Dabei wird ein Investment-Prozess klar aufgezeigt und durch praktische Übungen ergänzt. Den Abschluss bildet die mit Hilfe eines Coaches erstellte Präsentation vor einem Gremium potenzieller Investoren und deren Feedback. Dieses gibt dem Unternehmer wertvolle Hinweise für sein bevorstehendes Finanzierungsgespräch.

Das gate hat das Investor Readiness-Konzept übernommen und bereits zweimal einen entsprechenden Kurs angeboten. Die große Teilnehmerzahl untermauert die Wichtigkeit des Themas, sodass unter der Leitung von Markus Czerner, Mitglied des gateEXPERTEN-Teams, weitere Workshops geplant sind. 

## gatePREVIEW

Die nächste Ausgabe des **gateWAY** erscheint am 4. Mai 2010. Darin finden Sie

- **gateNEWS** – Nachrichten aus der Welt der Technologie- und Gründerzentren
- **gateREPORT** – von A wie Austausch über E wie EXIST – Gründerstipendium und T wie Technische Universität München bis hin zu Z wie Zertifizierung
- **gateTRAVEL** – alles über Geschäftsreisen, Kongressbesuche & Co. sowie viele andere Themen, die für Gründer wichtig sind.

Verantwortlich für den Inhalt im Sinne des Pressgesetzes: Dr. Franz Glatz, Geschäftsführer gate – Garching Technologie- und Gründerzentrum GmbH Herausgeber: gate – Garching Technologie- und Gründerzentrum GmbH · Lichtenbergstr. 8 · 85748 Garching / München · Fon +49 (0)89 5484-0 · Fax +49 (0)89 5484-1010 Vertretungsberechtigter Geschäftsführer: Dr. Franz Glatz · HRB: 136962 AG München · Ust.-Id.Nr. 215536766 Redaktion: Anette Keller, Elke Opitz Mitarbeiter dieser Ausgabe: Andreas Dietz Gestaltung | Artdirection: INCREON GmbH Max-Hueber-Str. 8 · 85737 Ismaning · Fon +49 (0)89 962286-0 · Fax +49 (0)89 962286-76 · www.increon.com Druck: Pinsker Druck und Medien · Mainburg · www.pinsker.de | Alle Rechte vorbehalten Nachdruck, auch auszugsweise, nur mit Genehmigung des Herausgebers | Für unverlangt eingegangene Fotos, Dias, Filme oder Manuskripte kann keine Gewähr übernommen werden. Fotos: gate, INCREON, iStockphoto, Hoffotografen, Alexa Wawra



## Kreissparkasse. Partner vor Ort.

Wir sind stolz darauf, als Finanzdienstleister ein verlässlicher Partner für Existenzgründer, Handwerksbetriebe und Mittelständler zu sein. Mit Ideen und Engagement geben wir unsere Erfahrungen bei Finanzierungen weiter. Testen Sie uns in der Geschäftsstelle Garching, Bürgerplatz 20, und im Firmenkundencenter Nord, Margarethenanger 1, in Unterschleißheim.